

Wir suchen dich als Verstärkung in unserem Vertriebs-Team als **Vertriebs-Telesales (m/w/d) in Voll- oder Teilzeit**

Dein Aufgabenbereich – Wie du dich einbringst

- Du führst telefonische Verkaufsgespräche mit bestehenden und potenziellen Kunden.
- Du stellst unsere Produkte und Dienstleistungen überzeugend vor und erstellst individuelle Angebote.
- Du bearbeitest eingehende Anfragen und berätst unsere Kunden umfassend.
- Du trägst zur Erreichung der Vertriebsziele bei und unterstützt bei der Planung und Umsetzung von Verkaufsstrategien.

Dein Profil – Womit du uns überzeugst

- Du hast eine Leidenschaft für das Telefonieren und kannst Kundenbeziehungen souverän und empathisch aufbauen und pflegen.
- Du bringst erste Berufserfahrung im Telefonverkauf oder Vertrieb mit.
- Du bist zuverlässig, begeisterungsfähig und kannst selbstständig arbeiten.
- Du besitzt ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch.
- Du bewegst dich sicher in gängigen MS Office-Programmen und hast idealerweise bereits Erfahrung mit CRM-Systemen.
- Du hast ein gutes Verständnis für Vertriebsprozesse und kundenorientiertes Arbeiten.
- Du bist bereit, dich in neue Software und Systeme einzuarbeiten und zeigst eine hohe Lernbereitschaft.

Was wir dir bieten

- Chance zur fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Offene Arbeitsatmosphäre in einem vielseitigen Team
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Social Benefits (z.B. Yoga-Classes, Exklusive Rabatte für zahlreiche Onlinestores, ...)
- Moderne und ergonomische Arbeitsplätze
- Free coffee/tea/water & fruit
- Sommerfest mit Family & Friends und Weihnachtsfeier
- Einen Bürojob, der echten Sinn ergibt – Gemeinsam für eine heile Welt

Wer wir sind

Transatlantic ist ein mittelständisches Familienunternehmen in Neu-Anspach. Seit über 80 Jahren produzieren und vertreiben wir medizinische Produkte für eine heile Welt. Unsere Aufgabe ist es, eine bessere, individuellere, menschlichere und effizientere medizinische Versorgung zum Wohle der Patienten und Anwender zu schaffen. Daran wachsen wir und entwickeln uns ständig weiter, um auch in Zukunft erfolgreich zu sein.

Erfahren. Kompetent. Innovativ.

Du bist interessiert und möchtest dich bei uns bewerben?

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Bewerbung per E-Mail an:

Helmut Scheiba

h.scheiba@transat.de