

## Wir suchen dich als Verstärkung in unserem Vertriebs-Team als **Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Voll- oder Teilzeit**

### Dein Aufgabenbereich – Wie du dich einbringst

- Du unterstützt unser Vertriebsteam im Arbeitsalltag und bearbeitest auch eigenverantwortlich Vertriebsprojekte.
- Du betreust unsere Kunden telefonisch und per E-Mail, berätst sie zu unseren Produkten und Dienstleistungen und erstellst maßgeschneiderte Angebote.
- Du pflegst und verwaltest Kundenstammdaten in unserem CRM-System.
- Du koordinierst und überwachst Auftragsabwicklungen und sorgst für einen reibungslosen Ablauf.
- Du analysierst Markt- und Kundendaten und bereitest relevante Berichte und Statistiken auf.
- Du unterstützt bei der Planung und Durchführung von Verkaufsaaktionen und Marketingkampagnen.

### Dein Profil – Womit du uns überzeugst

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Wirtschaftswissenschaften oder einem verwandten Bereich.
- Du bringst erste Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst oder in einer vergleichbaren Position mit.
- Du bist zuverlässig, begeisterungsfähig und kannst selbstständig arbeiten.
- Du besitzt ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch.
- Du bewegst dich sicher in gängigen MS Office-Programmen und hast idealerweise bereits Erfahrung mit CRM-Systemen.
- Du hast ein gutes Verständnis für Vertriebsprozesse und kundenorientiertes Arbeiten.
- Du bist bereit, dich in neue Software und Systeme einzuarbeiten und zeigst eine hohe Lernbereitschaft.

## Was wir dir bieten

- Chance zur fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Offene Arbeitsatmosphäre in einem vielseitigen Team
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Social Benefits (z.B. Yoga-Classes, Exklusive Rabatte für zahlreiche Onlinestores, ...)
- Moderne und ergonomische Arbeitsplätze
- Free coffee/tea/water & fruit
- Sommerfest mit Family & Friends und Weihnachtsfeier
- Einen Bürojob, der echten Sinn ergibt – Gemeinsam für eine heile Welt

## Wer wir sind

Transatlantic ist ein mittelständisches Familienunternehmen in Neu-Anspach. Seit über 80 Jahren produzieren und vertreiben wir medizinische Produkte für eine heile Welt. Unsere Aufgabe ist es, eine bessere, individuellere, menschlichere und effizientere medizinische Versorgung zum Wohle der Patienten und Anwender zu schaffen. Daran wachsen wir und entwickeln uns ständig weiter, um auch in Zukunft erfolgreich zu sein.

Erfahren. Kompetent. Innovativ.

## Bewerbung

Unkompliziert und ohne Hürden!

Gerne per E-Mail **oder direkt telefonisch** – ein Lebenslauf reicht, ein Anschreiben ist kein Muss.

- ✉ **E-Mail** [bewerbung@transat.de](mailto:bewerbung@transat.de)
- 👤 **Kontakt** Lisanne Stolpe-Blask
- ☎ **Telefon** 06081 94 30 62
- 🌐 **Website** [www.transatlantic.de](http://www.transatlantic.de)